



INFORMAZIO OHARRA

IKASTAROA: EKINTZAILETZA: ZURE ENPRESA SORTU ETA ARRAKASTAZ KUDEATZEKO GAKO GILTZARRIAK

HELBURUAK: Hornitza parte hartzaileak negozio bati ekiteko beharrezkoak diren gaitasunez.

EGUNA: 2015eko martxoaren 23,24 eta 25.

ORDUTEGIA: 16:00 – 20:00.

LEKUA: Laudio Udaleko Tokiko Garapen Agentzia. Arza eraikina.

PREZIOA: DOAKOA.

NORI ZUZENDUA: Ekintzaile, autonomo eta mikro-enpresak.

INFORMAZIOA ETA INSKRIPZIOAK:

Laudio Udala Tokiko Garapen Agentzia.
Tel.: 94 403 49 80.
garapenagentzia@laudiokoudala.net

IKASTAROAREN EDUKIA:

Lehen jardunaldia

- Pertsona ekintzailea: ezaugarriak eta trebetasunak
- Ekintzailetza: bakarrik ala taldean?
- Egokitzea eta moldatzea aldaketara.
- Ideiaren analisia eta negozio aukerak.
- Plan bat edukitzearen garrantzia.
- Noiz hasi? Plan perfekturik ez dago.
- Ariketa praktikoa Ekintzailearen margo-oihala.



Bigarren jardunaldia

- Bezeroen segmentuak: Nortzuk dira gure bezeroak?
- Balio balore proposamena. Zein balio balore eskaintzen diogu bezeroari?
- Banaketa kanalak: Nola ematen dizkiegu bezeroei gure balio edo balore proposamenak?
- Harremana bezeroekin: Zein harreman mota dut neure bezeroekin?
- Diru-sarrera iturriak: Nola sortzen ditut diru-sarrerak?
- Gako giltzarri diren baliabideak: Zein gako giltzarri baliabide behar du gure balio balore proposamenak?
- Gako giltzarri ekintzak: Zeintzuk dira beharrezko ekintzak gure balio balore proposamenerako?
- Gako giltzarri elkertasunak: Nortzuk dira zure gako giltzarri bazkideak eta hornitzaileak?
- Kostuen egitura: Zeintzuk dira kosturik garrantzitsuenak gure negozio modeloan?
- Eramazu etxera zeure “Canvas” propioa.

Hirugarren jardunaldia

Lehen zatia

- Balidatutako Ikaskuntza Zikloa (Sortu - Neurtu - Ikasi).
- Gutxieneko Produktu Bideragarria.
- Bezeroaren deskubrimendua, aurkikuntza.
- Behin eta berriro ekitea eta pibotatzearen arteko disjuntzioa.
- Ariketa: A/B .testa.

Bigarren zatia

- Mezuaren garrantzia.
- Diskurtsoaren 7 zatiak.
- Nola hondatu diskurtsoa.
- Ariketa praktikoa.